



TRAUFFER

Switzerland

Du suchst eine neue Herausforderung? Wir suchen per 01. Januar 2025 oder nach Vereinbarung ein KUHles Teammitglied!

Leitung Verkauf Schweiz (80% - 100%)

Deine Aufgaben

- Verantwortlich für das Erreichen des Jahresumsatzes
- Führen der beiden Abteilungen Verkauf Innen- & Aussendienst
- Betreuen der Key Account Kunden
- Verantwortlich für gesamtes Backoffice von Trauffer Watches
- Erstellen von Offerten und Betreuung von Werbe- und Grossaufträgen
- Aufbereiten der Umsatzzahlen & Bestände der Warenwirtschaft
- Verwalten des Onlineshops inkl. Backend
- Mitverantwortlich für Ausbildung von KV-Lernenden

Wir erwarten von dir

- Abgeschlossene Grundausbildung
- Bereits vorhandene Berufserfahrung im Verkauf inkl. Akquise
- Führungserfahrung erwünscht
- Stilsicherer Auftritt mit vorbildlichen Umgangsformen
- Einwandfreie Deutschkenntnisse in Wort & Schrift, Französisch- und Englischkenntnisse von Vorteil
- Hohe Kunden- und Serviceorientierung
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- Exakte, strukturierte, selbständige und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Fundierte EDV-Kenntnisse (MS Office, Sage 100, Arcavis)

Wir bieten dir

- Abwechslungsreiche, verantwortungsvolle und ausbaufähige Tätigkeit mit der Möglichkeit dich weiterzuentwickeln
- Dynamisches Arbeitsumfeld in einem wachsenden, ambitionierten Unternehmen mit kollegialem Team
- Modernen Arbeitsplatz
- Vergünstigungen in allen Trauffer Betrieben, kostenlose Parkplätze, Vergünstigung auf den Top-4-Skipass

Wir freuen uns auf deine kompletten Bewerbungsunterlagen per Mail an: personal@trauffer.ch, per online über www.trauffer.ch/jobs oder per Post an Trauffer Holzspielwaren AG, «Bewerbung Leitung Verkauf», Dorfstrasse 73, 3858 Hofstetten.